|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Rúbrica | Descriptores | | | | | | | |
|  | | **Excelente**  **100** | **Sobresaliente**  **90** | **Aceptable**  **80** | **Suficiente**  **70** | **Insuficiente**  **60** | **50 o menos** | **Puntos totales**  **100** |
| **1. Cotizaciones de Cada Parte** | | **Equivalencia: 45\_puntos** | **Equivalencia: 40\_puntos** | **Equivalencia: 35\_puntos** | **Equivalencia: 30\_puntos** | **Equivalencia: 25\_puntos** | **Equivalencia: 20 puntos** | **45** |
| Entrego las 3 cotizaciones respetando el presupuesto, demostrando que fue a una compañía aseguradora. | Entrego las 3 cotizaciones sin respetar el presupuesto, demostrando que fue a una compañía aseguradora. | Entrego las 3 cotizaciones sin respetando el presupuesto, sin demostrar que fue a una compañía aseguradora. | Entrego solo 2 cotizaciones respetando el presupuesto, demostrando que fue a una compañía aseguradora. | Entrego solo 2 cotizaciones sin respetando el presupuesto, sin demostrar que fue a una compañía aseguradora. | Entrego solo 1 cotización, respetando el presupuesto, demostrando que fue a una compañía aseguradora |
| **2.Descripción del Plan** | | **Equivalencia: 45\_puntos** | **Equivalencia: 40\_puntos** | **Equivalencia: 35\_puntos** | **Equivalencia: 30\_puntos** | **Equivalencia: 25\_puntos** | **Equivalencia: 20 puntos** | **45** |
| Explica el 100% clara su estrategia de protección | Explica el 90% clara su estrategia de protección | Explica el 80% clara su estrategia de protección | Explica el 70% clara su estrategia de protección | Explica el 60% clara su estrategia de protección. | Explica el 50% o menos clara su estrategia de protección. |  |
| **3.**  **Conclusión** | | **Equivalencia: 5\_\_puntos** | **Equivalencia: \_4\_\_puntos** | **Equivalencia: \_\_3\_puntos** | **Equivalencia: \_2\_\_puntos** | **Equivalencia: \_1\_\_puntos** | **Equivalencia: \_\_1\_puntos** | **10** |
| -Define claramente los objetivos alcanzados.  -Define conocimientos, habilidades y competencias adquiridas.  -Aterrizar sus conocimientos al campo laboral.  -Detalla alcances y limitaciones del método empleado para recabar la información solicitada.  -Detalla propuestas o sugerencias relacionadas al tema. | -No define claramente los objetivos alcanzados.  -Define conocimientos, habilidades y competencias adquiridas.  -Aterrizar sus conocimientos al campo laboral.  -Detalla alcances y limitaciones del método empleado para recabar la información solicitada.  -Detalla propuestas o sugerencias relacionadas al tema. | -No define claramente los objetivos alcanzados.  -No define conocimientos, habilidades y competencias adquiridas.  -Aterrizar sus conocimientos al campo laboral.  -Detalla alcances y limitaciones del método empleado para recabar la información solicitada.  -Detalla propuestas o sugerencias relacionadas al tema. | -No define claramente los objetivos alcanzados.  -No define conocimientos, habilidades y competencias adquiridas.  -No aterrizar sus conocimientos al campo laboral.  -Detalla alcances y limitaciones del método empleado para recabar la información solicitada.  -Detalla propuestas o sugerencias relacionadas al tema. | -No define claramente los objetivos alcanzados.  -No define conocimientos, habilidades y competencias adquiridas.  -No aterrizar sus conocimientos al campo laboral.  -No detalla alcances y limitaciones del método empleado para recabar la información solicitada.  -Detalla propuestas o sugerencias relacionadas al tema. | No define claramente los objetivos alcanzados.  -No define conocimientos, habilidades y competencias adquiridas.  -No aterrizar sus conocimientos al campo laboral.  -No detalla alcances y limitaciones del método empleado para recabar la información solicitada.  -No detalla propuestas o sugerencias relacionadas al tema. |