

Evidencia

Primera entrega

Para distinguir a un empresario tradicional de un empresario profesional

- a) **Investiga** al menos en tres sitios web, un libro y una revista especializada en **emprendimiento o innovación empresarial**, las características que distinguen a los empresarios exitosos y su importancia para lograr el éxito.

Reporta lo que encuentre en cada fuente en un máximo de **cinco** párrafos, un párrafo por cada fuente de información, en la siguiente tabla:

Tabla 1, Investigación, características que distinguen a los empresarios exitosos:

Fuente de información	Nombre o dirección de la fuente de información	Tus comentarios y conclusiones (máximo un párrafo)
1		
2		
3		
4		
5		

- b) **Elabora** un cuestionario que te permita corroborar las características más importantes de un empresario, con un mínimo de diez preguntas.

Reporta el cuestionario en la siguiente tabla:

Tabla 2, Cuestionario:

Número	Pregunta:
1	
2	
3	
4	
5	

- Con ese cuestionario realiza al menos cuatro entrevistas con empresarios de tu localidad y que de preferencia no los conozcas.
- Para lograr lo anterior primero genera una lista de prospectos a entrevistar y posteriormente agenda citas de 30 minutos con cada uno de ellos.
- Si alguna entrevista se cancela, vuelve a prospectar para obtener todas las entrevistas requeridas.
- La técnica de entrevista debe ser semiestructurada propiciando un “relato de vida del empresario” como herramienta para recolectar la información.
- Después lleva a cabo un análisis detallado de cada una de las entrevistas.

Para más información sobre el recurso de **entrevista**, puedes consultar el siguiente texto, que aunque está orientado al periodismo, te puede ayudar a comprenderlo mejor:

El País. (s.f.) Consejos periodísticos: la entrevista. Recuperado de:
http://estudiantes.elpais.com/descargas/Consejo_Entrevista.pdf

Reporta: una lista con el nombre del empresario, nombre de la empresa y sus datos de contacto (teléfono, dirección, correo electrónico etc...), agrega una evidencia en audio o video de cada una de las entrevistas y en un máximo de una cuartilla reporta tus conclusiones. Guíate con la siguiente tabla:

Tabla 3, Entrevistas a empresarios:

Entrevista número	Nombre del empresario	Nombre de la empresa	Dato 1 de contacto	Mis conclusiones son
1				
2				
3				
4				
5				

Segunda entrega

- c) **Elabora** un listado de mínimo ocho características de un emprendedor que consideras más importantes. Ordénalas de mayor a menor importancia para ti, incluye una definición o descripción de cada una y un comentario del por qué es importante para ti.

Reporta el listado en siguiente tabla:

Tabla 4, Las características que tú consideras más importantes son:

#	Nombre de la característica	Definición o descripción	¿Por qué es importante?
1			
2			
3			
4			
5			
6			
7			
8			
9			
10			

Para elaborar el autodiagnóstico

- d) Haz una lista de mínimo ocho personas que te conozcan y que les tengas confianza para preguntarles sobre cuáles son las cinco características, de las que seleccionaste en el punto anterior, que ellos consideran que mejor te describen.

Reporta la lista de características y la selección de las personas en la siguiente tabla:

Tabla 5, autodiagnóstico:

#	Nombre de la característica	Personas.										Suma
		1	2	3	4	5	6	7	8			
1												
2												
3												
4												
5												

Marca con una cruz (X) la selección de cada persona y en la última columna suma el número de cruces por cada una de las características.

En base a los resultados, **reporta** en una lista cuáles son las características que ya tienes desarrolladas y cuáles debes desarrollar más.

Reflexiona sobre éstas características y escribe un texto donde enlistes algunas de las posibles acciones que podrías hacer para desarrollarlas.

Para proponer y desarrollar un plan de acción

- **Selecciona** del listado anterior, por lo menos las cuatro características más importantes a desarrollar según creas conveniente.
- **Identifica** para cada característica los obstáculos o barreras que pudieras tener y qué soluciones propones para librar estas barreras.
- **Visualiza** para cada característica los beneficios que pudieras obtener al desarrollar la misma.
- **Evalúa** si los beneficios al desarrollar esta competencia son mayores a los obstáculos o barreras, en caso de no ser así, selecciona otra característica a evaluar. Continúa con el proceso hasta llegar a las cinco características de las cuales obtengas un mayor beneficio ante los obstáculos y barreras presentados.

Recuerda que para una característica pueden existir varios obstáculos, soluciones y beneficios esperados.

Reporta los incisos anteriores en la siguiente tabla:

Tabla 6, Identificando obstáculos:

#	Nombre de la característica	Obstáculos y Barreras que Visualizo para lograr mi meta: *	Soluciones posibles para vencer los obstáculos y barreras *	Beneficios esperados si logro desarrollar la característica *	¿Son los beneficios mayores a los obstáculos o barreras?
1					
2					
3					
4					

- e) **Planea** las actividades a realizar con fechas de acción para vencer los obstáculos y barreras que has identificado para cada característica.

Reporta tus anotaciones en la siguiente tabla:

Tabla 7, Acciones para vencer mis obstáculos y barreras (usa una tabla por cada característica que quieras mejorar):

Característica a mejorar:		Meta a Lograr:	
#	Obstáculos y Barreras que Visualizo para lograr mi meta	Acciones a realizar:	Fecha para tenerlas ya realizadas:
1			
2			
3			
4			

Entrega final:

1. Entrega los reportes que se piden en el desarrollo de la evidencia utilizando las tablas generadas.
2. Puedes entregar el reporte de manera digital para entregarlo vía Blackboard como evidencia del curso al coach-Facilitador.
3. Guarda el archivo que contiene tu plan de acción para futuras evaluaciones y retroalimentaciones durante el certificado.