

Empresa con más de 25 años de experiencia en la fabricación de estufas industriales y equipos de acero inoxidable, busca a un ejecutivo de **ventas** para la Zona Metropolitana en Cd. de México, para la comercialización de los equipos nacionales e importados.

Requisitos indispensables:

- *Experiencia en el ramo:* que conozca el mercado de equipos para la industria restaurantera y hotelera.
- *Sexo:* Indistinto
- *Edad:* de 30 a 40 años
- Excelente presentación.
- Amplio dominio de la computadora.
- Que maneje.
- Excelente organización, parte del trabajo es en casa, dinámico, con espíritu de servicio.

Ofrecemos:

- Excelente sueldo base más comisiones.
- Prestaciones de ley.
- Vales de Despensa y Fondo de Ahorro.
- Computadora y teléfono celular
- Si el candidato cumple al 100% con los requisitos le otorgamos un auto

OBJETIVO DEL PUESTO:

Realizar **ventas** con clientes clasificados como corporativos y distribuidores, buscar prospecto de nuevos clientes para ampliar la cartera de la empresa.

RESPONSABILIDADES:

1. Atender a los clientes clasificados como corporativos y distribuidores mediante visitas físicas, correo electrónico, llamadas telefónicas con fin de aumentar las **ventas** y cubrir las necesidades de existencia de mercancía de los clientes, reportando a su jefe inmediato las **ventas** realizadas.
2. Buscar clientes potenciales clasificados como corporativos mediante la obtención de contactos, información de cámaras de comercio, directorios especializados, visitas físicas, Internet, etc., para incrementar las **ventas**, analizando y seleccionando al mejor prospecto.
3. Atención a clientes mediante la respuesta oportuna y correcta a las dudas y necesidades del cliente, para ofrecer un buen servicio buscando soluciones a las necesidades y requerimientos del cliente.
4. Informar de las promociones vigentes a todos sus clientes asignados mediante la comunicación de correos electrónicos, catálogos, folletos, vía telefónica con la finalidad de incrementar el volumen de **ventas**, reportando mediante estadísticas los resultados obtenidos.

HABILIDAD COMPORTAMIENTO

Espíritu comercial: habilidad para realizar con éxito negociaciones de **venta** buscando la rentabilidad del negocio.

Tenacidad: habilidad para dar seguimiento a los asuntos relacionados a las **ventas** en el menor tiempo posible.

Meticulosidad: no dejar dudas en los registros y expedientes, elaborando papeles de trabajo explícitos.

Análisis numéricos: se asegura que la información obtenida sea verídica y se encuentre actualizada, a través de ella presenta datos correctos.

Planificación y organización: calendarización de tareas y actividades, conociendo los tiempos y movimientos para el seguimiento de la **venta**.

Atención al cliente: exceder las expectativas del cliente buscando la solución más idónea a cualquier problema para satisfacer sus necesidades.

Sueldo:

\$15 000 MXN - \$22 000 MXN mensual

Categoría:

Ventas

Subcategoría:

Representante de ventas

Localidad:

México-DF Y Zona Metro.

Sector:

Industria

Giro:

Manufactura

Tipo de contratación:

Tiempo completo