

EVIDENCIA – TRATADOS INTERNACIONALES EN MATERIA COMERCIAL

Descripción: Análisis de las implicaciones jurídicas para la importación y/o exportación de bienes de una empresa.

Objetivo: Reconocer las implicaciones jurídicas del comercio internacional y proponer medidas de mejora en estos procesos de intercambio.

INSTRUCCIONES

Avance 1

1. Harás una investigación y visitarás una empresa de comercio internacional a profundidad. Para ello, primero localiza una empresa en tu localidad que se dedique a la importación y/o exportación internacional, puede ser en el sector alimenticio, automotriz, hortalizas, textil, electrónico, aeroespacial, entre otras. Lo importante es localizar una empresa que realice o se dedique a la compra-venta de bienes con empresas en otros países.
2. Reúne en un documento los siguientes datos de la empresa que visitarás:
 - Nombre de la empresa
 - Datos del contacto
 - Giro
 - Ubicación
 - Una descripción de la empresa
3. Para la visita que harás para el segundo avance, diseña una entrevista para determinar:
 - Si en su operación realiza compra-venta de bienes con empresas en otros países (si no existe esta actividad, intenta con otra empresa).
 - Partes involucradas en el proceso.
 - Si la empresa conoce los requerimientos jurídicos en la operación de compra-venta de dichos bienes. Si es así, que describa la reglamentación jurídica interna e internacional que interviene en su operación.
 - Los beneficios que percibe del TLC.
 - Prácticas desleales que ha encontrado en el comercio internacional.
 - Cualquier otro aspecto jurídico en la operación.
4. Realiza la entrevista a una persona que pueda proporcionarte la información necesaria de la empresa. Registra los datos del entrevistado y sus respuestas. Con las respuestas, realiza un reporte que incluya:
 - Partes involucradas en el proceso.
 - Si la empresa conoce los requerimientos jurídicos en la operación de compra-venta de dichos bienes. Si es así, que describa la reglamentación jurídica interna e internacional que interviene en su operación.
 - Los beneficios que percibe del TLC.
 - Prácticas desleales que ha encontrado en el comercio internacional.
 - Cualquier otro aspecto jurídico que interfiere en la operación.

Entrega a tu facilitador y espera su retroalimentación, deberás nuevamente aplicar los cambios y correcciones en tu entrega final.

Entrega a tu facilitador por medio de Blackboard.

Criterios de evaluación:

Criterio	Puntaje
Realiza la ficha de la empresa seleccionada con los 6 puntos que se solicitan.	20

Desarrolla e identifica aspectos jurídicos relevantes para la entrevista (partes involucradas, reglamentación jurídica interna que interviene, reglamentación internacional que interviene, beneficios del TLC, prácticas desleales encontradas en el comercio de dichos bienes, entre otros).	20
Realiza los ajustes necesarios a los documentos de la primera entrega, según los comentarios de su facilitador.	20
Realiza una entrevista, registra los datos del entrevistado y sus respuestas.	20
Realiza un reporte basado en la entrevista, en donde describe todos los aspectos jurídicos que interfieren en la operación de la empresa.	20

Entregable: Documento con la ficha técnica de la empresa, la entrevista sin contestar, los datos de la empresa, el entrevistado, sus respuestas y el reporte basado en la entrevista.

Entrega final

En la segunda parte de tu evidencia te pusiste en contacto con la empresa que analizarás y recaudaste información valiosa. Ahora es tiempo de terminar tu evidencia:

1. Con la información obtenida profundiza e investiga de forma detallada lo siguiente respecto a los bienes comercializados:
 - 1.1. TLC que puede aplicar para la operación.
 - 1.2. Medidas arancelarias aplicables.
 - 1.3. Medidas no arancelarias aplicables.
 - 1.4. Reglas de origen.
 - 1.5. Certificación de origen.
 - 1.6. Prácticas desleales.
 - 1.7. Medidas sanitarias y fitosanitarias aplicables.
 - 1.8. Procedimientos de solución de controversias.
 - 1.9. Disposiciones adicionales sobre las mercancías tanto en el régimen jurídico interno como en los acuerdos internacionales.
2. De acuerdo a la investigación realizada compara y determina si las condiciones de la operación comercial actual podrían ser mejores con alguna otra empresa en otro país.
 - 2.1. Separa tu investigación en relación a la importación y exportación del bien.
 - 2.2. Explica tus resultados y determina con qué país tendría mejores condiciones y por qué.
3. Mide el comercio de dichos bienes entre México y el resto del mundo.
4. Redacta una conclusión donde reflexiones sobre el proceso que llevaste a cabo y las mejoras que se podrían implementar en la empresa.

Recuerda que, para la entrega final, deberás presentar todas las etapas anteriores con las correcciones aplicadas de acuerdo a la retroalimentación de tu Facilitador.

Criterios de evaluación: Consulta la rúbrica de la evidencia final en el apartado correspondiente de tu curso.

Entregable: Documento con: ficha técnica de la empresa, entrevista realizada que incluye datos del entrevistado, desarrollo de las condiciones actuales de la operación con otros países, comparativo sobre las condiciones aplicables con otros países, medición del comercio exterior sobre dicho producto y conclusiones.